



La comunicazione persuasiva nella pratica forense

Conoscere le strategie maggiormente utilizzate per
individuare e difendersi.

*“Come riesce a trasformare
poche semplici parole
in una promessa così allettante?”*

E. L. James



OBIETTIVI DEL CORSO

Il corso è progettato per permettere ai corsisti di conoscere le strategie di persuasione maggiormente utilizzate e difendersene. E' studiato mettendo in sinergia le competenze sulla comunicazione dei relatori psicologi e le competenze tecniche ed esperienziali della relatrice avvocato per potere offrire agli utenti avvocati uno strumento di crescita professionale.

L'idea è di integrare le diverse discipline per potere applicare allo specifico ambito forense il bagaglio di competenze trasversali sulla comunicazione efficace, sulla gestione del cliente e sulla persuasione. Nell'ambito della professione forense è, infatti, indispensabile formarsi in modo continuativo sui temi della comunicazione per garantire un migliore approccio con il cliente e con la controparte sempre nell'ottica della **migliore difesa dell'interesse del cliente**.

Negli incontri verranno portati contributi teorici ed esempi, per poi passare ad esercitazioni personali o di gruppo su situazioni ipotetiche o reali. Seguiranno discussioni in gruppo sui risultati e si procederà a prendere atto delle strategie più efficaci. Tutte queste fasi si svolgeranno confrontandosi con i relatori che interverranno per offrire stimoli e spunti di riflessione.

Il corso si rivolge ad Avvocati e Praticanti.

E' stato richiesto l'accreditamento presso l'Ordine degli Avvocati di Treviso per il riconoscimento dei Crediti Formativi.

www.gipcomunicazione.it

Se date l'impressione di avere bisogno di qualcosa, non otterrete nulla.
Alexandre Dumas

PROGRAMMA DEGLI INCONTRI

Primo incontro 11 dicembre 2015 ore 9 – 13 e 14 – 18

- Concetti fondamentali della comunicazione persuasiva e risvolti nella professione legale.
- La comunicazione nella creazione del rapporto di fiducia.

Secondo incontro 18 dicembre 2015 ore 9 – 13 e 14 – 18

- Il ruolo della comunicazione nella creazione di favore nella pratica forense.

DOVE? Gli incontri si terranno a Treviso

QUANDO? Gli incontri si terranno il Venerdì.

Il primo incontro si terrà il

Venerdì 11 Dicembre 2015
dalle 9 alle 13 e dalle 14 alle 18.



COME? Per informarsi e iscriversi scriva a **info@gipcomunicazione.it**
o chiami il numero **345-4563711**.

IL METODO? Per migliorare le competenze comunicative e aumentare l'efficacia del corso gli incontri avranno un taglio pratico. Agli spunti teorici seguiranno quindi esercizi e simulazioni.

CHI? Giovanni Iacoviello: Psicologo Psicoterapeuta, si occupa di formazione e consulenza aziendale, comunicazione e problem solving
Giovanni Petrucci: Psicologo del Lavoro, si occupa di consulenza aziendale e formazione nella comunicazione.

Valentina Carbone: Avvocato del Foro di Padova in ambito Civile e Penale, si occupa di Diritto del Lavoro, della Famiglia e della tutela di soggetti deboli.